



ProgExport

METODO E COMPETENZE PER SVILUPPARE I MERCATI ESTERI

COSA FACCIAMO

Consulenza specializzata

Incremento del fatturato export

ProgExport offre un servizio di consulenza specializzata in ambito Export management ed internazionalizzazione. Un approccio strutturato che parte da una analisi generale volta a definire i mercati target ed il piano operativo per arrivare a costruire una presenza regolare e radicata sui mercati esteri con conseguente incremento di fatturato.

COME LO FACCIAMO

Ufficio Export in Outsourcing

Competenza e flessibilità

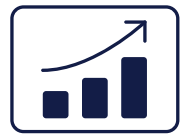
ProgExport agisce come ufficio Export in Outsourcing della tua azienda, gestendo ed implementando in maniera diretta tutte le azioni utili allo sviluppo del processo di internazionalizzazione.

Dall'analisi preliminare con definizione dei mercati obiettivo, alla ricerca e contatto di potenziali partner esteri si garantisce piena operatività in tutte le fasi del processo di sviluppo export.

SERVIZI

- Definizione mercati target
- Analisi di mercato
- Elaborazione strategia di ingresso
- Ricerca, selezione e contatto partner esteri
- Gestione trattativa commerciale
- Affiancamento trasferte mirate
- Affiancamento visite clienti
- Supporto fiera

PRINCIPALI VANTAGGI DI UN EXPORT STRUTTURATO



Incremento del fatturato



Destagionalizzazione del prodotto



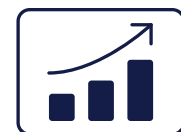
Incremento del numero dei clienti



Incremento della reputazione aziendale



Ampliamento delle conoscenze e potenziamento delle competenze tecniche dovuto al confronto con interlocutori esteri



Vantaggi finanziari

Contatti

01

Via Cavour,13 Pescara (PE)
P.I. 02388260685

02

contact@progexport.net
biagiocurtopasso@yahoo.it

03

+39 3339668707

04

www.linkedin.com/in/biagio-c-46b43b25