

---

# Company Profile

Marco Bruno

Consulente Aziendale

2025

---

## Indice

---

Chi sono

01

---

Metodo di  
Lavoro

02

---

Clienti e  
Settori Serviti

03

---

Casi di  
Successo

04

---

Formazione  
ed Esperienza

05

---

Servizi  
Offerti

06

01

Profilo Professionale



02

Mission e Vision



03

Valori Guida



04

Ambiti di Specializzazione



# Chi Sono



---

Chi sono

# Profilo Professionale



Sono un **consulente aziendale** con oltre **20 anni** di esperienza nel supportare **PMI italiane** nei processi di controllo di gestione, pianificazione strategica e riorganizzazione economico-finanziaria.

Aiuto gli imprenditori a trasformare i numeri in decisioni, con un approccio **concreto, personalizzato e orientato ai risultati.**

---

Chi sono

---

## **Mission**

Supportare la crescita sostenibile delle PMI italiane, aiutandole a interpretare i dati aziendali, prendere decisioni strategiche e affrontare le sfide del mercato con metodo.

---

## **Vision**

Costruire un ecosistema imprenditoriale in cui anche le piccole imprese possano accedere a strumenti di controllo efficaci, senza complessità inutili, aumentando la loro capacità di generare valore.

# Mission & Vision

---

Chi sono



# Valori Guida

- Concretezza operativa
- Chiarezza nei numeri
- Risultati misurabili
- Etica professionale
- Vicinanza all'imprenditore

---

# Ambiti di Specializzazione

- Pianificazione strategica e operativa per PMI
- Business plan e budgeting per mercati esteri
- Analisi economico-finanziaria e supporto al credito
- Export readiness e approccio ai mercati internazionali
- Formazione e affiancamento operativo a imprenditori
- Semplificazione dei dati per decisioni manageriali
- Esperienza con aziende manifatturiere, artigianali e commerciali interessate all'espansione internazionale
- Approccio "light" e operativo per PMI che vogliono affrontare nuovi mercati senza complessità



---

# Metodo di Lavoro

01



02



03



---

Approccio:  
dal dato  
alla decisione

---

Strumenti utilizzati

---

Modalità  
di collaborazione

---

Metodo di Lavoro

# Approccio: dal dato alla decisione



---

Parto sempre **dall'analisi** dei numeri esistenti, semplificando la lettura dei dati per facilitare le scelte **operative** e **strategiche**.

Ogni proposta **è calibrata** sulla realtà specifica della **PMI**.

A magnifying glass is positioned over a financial report, highlighting a bar chart and a table. The table shows data for September and October, with values like 33.00, 238.00, and 375.00. To the right, a calculator is visible, showing buttons for AC, C/CE, 0, 00, and =.

Metodo di Lavoro

# Strumenti utilizzati

- 
- Cruscotti KPI semplici (con semafori e alert)
  - Modelli Excel personalizzati
  - Business Model Canvas e strumenti visuali
  - Distinte base per controllo costi
  - Check-up di bilancio e simulazioni

# Modalità di collaborazione

01



**Consulenze  
one-to-one**

02



**Workshop  
e laboratori tematici**

03



**Percorsi continuativi  
trimestrali o annuali**

04



**Affiancamento nei  
processi decisionali  
(es. pricing,  
investimenti)**

---

# Clienti e Settori Serviti

---

01

Settori serviti

---

02

Target

---

Clienti e Settori Serviti

# Settori serviti

---

- Ristorazione
- Aziende industriali e commerciali
- Fisioterapisti
- Studi professionali
- Aziende manifatturiere
- Artigianato
- Aziende agricole
- Servizi alla persona
- Edilizia



A man wearing glasses and a white button-down shirt is sitting at a desk. He is using a black calculator with his right hand while holding a pen in his left. On the desk in front of him are several documents with charts and graphs. One chart shows a line graph with a 20% increase and a 90% decrease. Another chart shows a bar graph with a 45% increase. The background is a blurred office setting with bookshelves.

Clients e Settori Serviti

---

# Target

---

PMI e microimprese guidate da imprenditori operativi che “lavorano tanto ma guadagnano poco” e vogliono migliorare la redditività con strumenti pratici.

01

Goal, Goal & Goals

---



# Casi di Successo

---

## Casi di Successo

### Ristorazione

---

**Problema:** bassi margini nonostante alto volume di lavoro.

**Intervento:** analisi costi per piatto, revisione prezzi, bundle strategici, gestione fornitori.

**Risultato:** Margine netto da 2% a 7%, +12% scontrino medio, -18% sprechi.

### Commercio marmi

---

**Problema:** assenza di budget e controllo.

**Intervento:** cruscotto light, definizione margini per prodotto.

**Risultato:** Margine operativo da 8% a 13%, +18% vendite prodotti ad alta marginalità.

### Artigianato vetro

---

**Problema:** gestione a “sensazione”.

**Intervento:** KPI mensili, coinvolgimento team, revisione offerte.

**Risultato:** -20% ore improduttive, decisioni strategiche più rapide, utili in crescita.



# Goal, Goal & Goals

---

# Formazione ed Esperienza

01



---

Titoli e  
Certificazioni

02



---

Esperienze  
significative

03



---

Attività divulgativa

04



---

Partner e  
Collaborazioni



## **Titoli**

- Dottore Commercialista - Revisore Contabile
  - Revisore Enti Locali
  - Sustainability Manager
- 

## **Certificazioni**

- Master in Finanza e Controllo di gestione
- Executive master in internazionalizzazione
- Esperto negoziatore per la soluzione della crisi di impresa ai sensi del DL 24/08/2021 n. 118 e Decreto dirigenziale del Ministero della Giustizia 28/09/2021

**Titoli e  
Certificazioni**

# Esperienze significative



Revisore legale  
dei conti



Affiancamento  
a imprese familiari  
in processi  
di ristrutturazione



Percorsi di crescita  
per PMI in ambito  
retail, food, servizi  
e artigianato

---

Formazione ed Esperienza

# Collaborazioni e attività divulgativa

---



- Formatore per workshop aziendali e associazioni di categoria
- Speaker in eventi e webinar per imprenditori
- Autore di contenuti su gestione aziendale
- Collaborazioni con studi professionali, enti di formazione e reti d'impresa

---

# Disponibilità

---

- Percorsi di affiancamento continuativo
- Consulenze one-to-one o in team
- Supporto alla redazione di business plan per investitori e banche
- Workshop tematici su export e internazionalizzazione



- 
- Check-up iniziale gratuito  
(analisi bilancio + primi KPI)
- 
- Pacchetti consulenza personalizzati  
(3, 6, 12 mesi)
- 
- Percorsi di affiancamento manageriale  
e delega operativa
- 
- Workshop e formazione interna  
per imprenditori e collaboratori
- 
- Supporto alla redazione di business plan per  
banche/investitori
- 

# Servizi

# Offerti

# Contatti

380 7552 952



marcobruno0477@gmail.com



[Linkedin](#)



[Instagram](#)



---

# GRAZIE.

Marco Bruno

Consulente Aziendale

2025