


ANEWAY.IT | COMPANY PROFILE



Partner strategico per la crescita e l'internazionalizzazione delle imprese italiane. Aneway combina esperienza manageriale consolidata con una visione globale del mercato, guidando le aziende verso nuovi orizzonti di successo.



H2H

Aneway non offre solo consulenza, ma partnership strategiche focalizzate sulla trasformazione delle sfide del mercato globale in opportunità di crescita misurabili. Forniamo un percorso completo, dalla strategia all'esecuzione.

I principali benefici che garantiamo ai nostri clienti includono:

- **Crescita del Mercato Export:** supporto strategico che ha portato a un aumento medio del **25%** del fatturato generato dall'export nei primi 18 mesi per i nostri clienti.
- **Mitigazione del rischio:** analisi predittiva e intelligence di mercato per identificare e neutralizzare rischi operativi e finanziari legati all'internazionalizzazione.
- **Efficienza operativa globale:** riprogettazione dei processi della catena del valore per ottimizzare i costi e migliorare la velocità di risposta nei nuovi mercati.
- **Posizionamento premium:** strategie di branding e comunicazione che rafforzano l'immagine di qualità e autenticità del Made in Italy a livello globale.

Il metodo Aneway

Il nostro approccio combina la visione strategica di lungo periodo con un'esecuzione pragmatica e orientata al risultato.

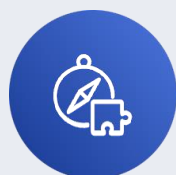
Questi elementi ci distinguono sul mercato:

- **Expertise ibrida e seniority:** il nostro team è composto da ex manager C-level e professionisti con esperienza diretta nella gestione aziendale internazionale, affiancati da specialisti in tecnologie avanzate (AI, Digitalizzazione).
- **Metodologia T.E.S. proprietaria:** un framework rigoroso di pianificazione, realizzazione e crescita che garantisce che le strategie non restino sulla carta, ma vengano implementate con successo e adattate in tempo reale.
- **Rete globale consolidata:** accesso immediato a partner, distributori e istituzioni finanziarie chiave nei mercati target, accelerando l'ingresso e la penetrazione.
- **Etica e trasparenza:** manteniamo gli standard di **integrità ed eccellenza** come pilastri operativi, garantendo affidabilità totale in ogni fase del progetto.



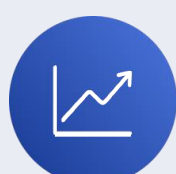
CONSULENZA MANAGERIALE

Offriamo servizi di consulenza manageriale integrata per ottimizzare le performance aziendali e guidare la trasformazione organizzativa. Il nostro approccio metodologico combina analisi approfondite con soluzioni operative immediate.



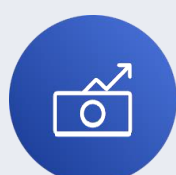
Strategia aziendale

Definizione di piani strategici, analisi competitiva e modelli di business innovativi per garantire crescita sostenibile e vantaggio competitivo duraturo.



Organizzazione

Ristrutturazione organizzativa, ottimizzazione dei processi e change management per migliorare efficienza operativa e produttività aziendale.



Controllo di gestione

Implementazione di sistemi di controllo, analisi economico-finanziaria e budget planning per decisioni strategiche basate sui dati.



SERVIZI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE

Accompagniamo le imprese italiane nella conquista dei mercati internazionali con un approccio strutturato e orientato ai risultati. Dalla valutazione delle opportunità fino all'implementazione operativa, siamo al vostro fianco in ogni fase del processo.

01

Analisi di mercato

Studio approfondito dei mercati target, identificazione delle opportunità e valutazione dei rischi specifici per il vostro settore.

02

Strategia di ingresso

Definizione della modalità ottimale di penetrazione del mercato: export diretto, partnership, joint venture o filiali commerciali.

03

Sviluppo rete commerciale

Selezione di partner locali, distributori e agenti qualificati per costruire una presenza commerciale efficace.

04

Supporto operativo

Assistenza nelle pratiche doganali, logistica internazionale, contrattualistica e gestione delle transazioni cross-border.



AREE GEOGRAFICHE DI COMPETENZA

Europa

- Unione Europea

Americhe

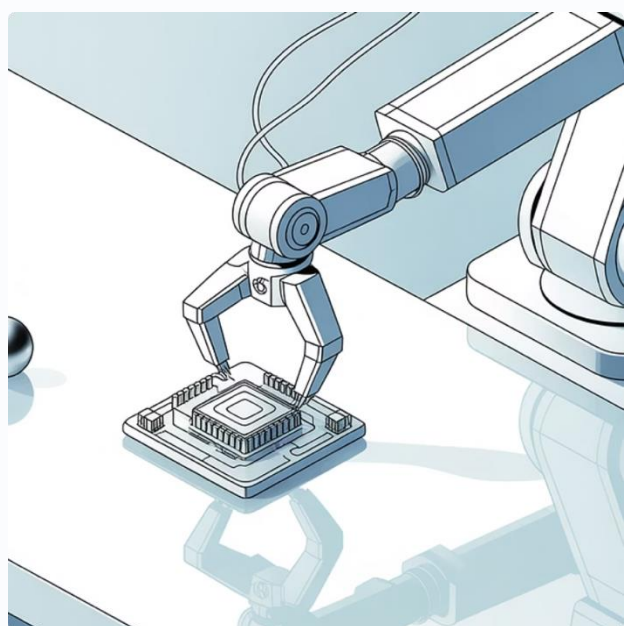
- Mercosur

Asia-Pacifico

- Asia Orientale

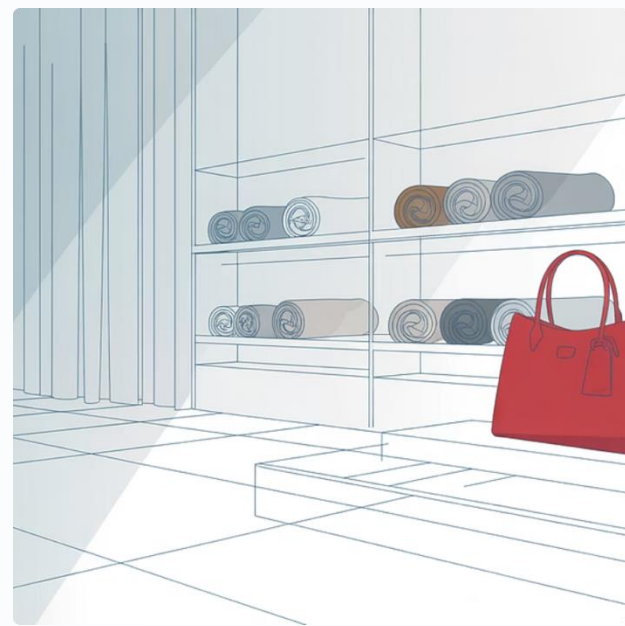
Grazie a una rete consolidata di partner internazionali e consulenti locali, garantiamo una presenza capillare nelle aree geografiche di competenza. La nostra conoscenza diretta delle dinamiche culturali e commerciali locali rappresenta un vantaggio competitivo determinante per i nostri clienti.

SETTORI DI SPECIALIZZAZIONE



Manifatturiero e Industria

Meccanica di precisione, automazione industriale, componentistica e macchinari specializzati.



Moda e Lifestyle

Fashion, accessori, design, arredamento e prodotti lifestyle Made in Italy.



Tecnologia e Innovazione

ICT, software, green tech e soluzioni innovative per l'industria 4.0.



Food & Beverage

Agroalimentare di qualità, vini pregiati, prodotti DOP e IGP, specialità gastronomiche.



Il nostro metodo di lavoro



Diagnosi iniziale

Analisi approfondita della situazione aziendale, definizione degli obiettivi e identificazione delle aree di intervento prioritarie attraverso workshop dedicati.



Progettazione

Elaborazione di un piano d'azione dettagliato con milestone, risorse necessarie e KPI specifici per misurare i progressi e garantire il successo.



Implementazione

Supporto operativo nella fase di esecuzione, affiancamento al management e coordinamento delle attività per assicurare risultati concreti e tempestivi.



Monitoraggio

Verifica continua dei risultati, fine-tuning delle strategie e reporting periodico per ottimizzare le performance e garantire il raggiungimento degli obiettivi.

- Approccio su misura:** Ogni progetto è unico. Adattiamo la nostra metodologia alle specifiche esigenze del cliente, garantendo flessibilità operativa e massima efficacia degli interventi.

I numeri testimoniano l'efficacia del nostro approccio consulenziale e l'impatto concreto che generiamo per i nostri clienti. Investiamo nella vostra crescita con dedizione e competenza.

150+

Progetti completati

Consulenze realizzate con successo in oltre 7 anni di attività

25

Paesi raggiunti

Mercati internazionali sviluppati per i nostri clienti

92%

Tasso di successo

Progetti che hanno raggiunto o superato gli obiettivi prefissati

+13,6%

Valore generato

Fatturato export incrementale sviluppato negli ultimi 3 anni

La fiducia dei nostri clienti si rinnova progetto dopo progetto. Oltre il 75% delle aziende che hanno collaborato con noi ci ha scelto nuovamente per nuove iniziative strategiche, testimonianza della qualità del nostro lavoro e del valore che creiamo.

IL NOSTRO TEAM

Il vero valore di Aneway risiede nelle persone che compongono il nostro team. Professionisti di comprovata esperienza, con background internazionali e competenze complementari, uniti dalla passione per la consulenza d'eccellenza.

Profili del Team

1

**ALESSANDRO
BACCANI**

Certified Management Consultant (CMC). Fondatore e Managing Partner di Aneway. Oltre 20 anni di esperienza in consulenza strategica. Specializzato nello sviluppo di business plan complessi e nel miglioramento delle performance operative.

2

ROBERTO PERIA

Management Consultant.

Socio qualificato APCO e CFP COFIP. Specializzato in consulenza strategica, risk assessment, financial risk analysis, internazionalizzazione, controllo di gestione avanzato e finance strategy.

3

**ENRICO MARIA
BALUARDI**

Commercialista e Revisore

Contabile. Iscritto all'Albo di Firenze e Revisore Contabile dal 1999. Advisor per lo sviluppo di piani industriali, ottimizzazione della struttura finanziaria, acquisizioni/cessioni di aziende e consulenza tributaria.

4

GIANCARLO UVA

Consulente del Lavoro e HR

Manager. Partner Consea Spa e Temporary Manager in ambito HR. Esperto in diritto e fiscalità del lavoro, previdenza sociale e supporto all'internazionalizzazione (anche come formatore e autore per Il Sole 24 Ore).

5

**VINCENZO
BONGIOVANNI**

Consulente Finanziario.

Certified Financial Planner (CFP) e Master in Corporate Finance. Si occupa di consulenza aziendale per l'internazionalizzazione tramite Convisio Italia Srl, collegata al network internazionale IC&Partners Spa (presente in 50 paesi).

6

**SPECIALISTI E
PARTNER
INTERNAZIONALI**

Aneway si avvale di una vasta rete di collaboratori per il supporto legale (contrattualistica e GDPR), assicurando una copertura completa e localizzata per tutte le esigenze di business.



H2H



Pronti a crescere insieme?

Ogni grande progetto inizia con una conversazione. Che siate alla ricerca di una consulenza strategica per ottimizzare il vostro business o desideriate esplorare nuovi mercati internazionali, Aneway è il partner ideale per trasformare le vostre ambizioni in realtà concrete.

Contattate il nostro team per una consulenza preliminare gratuita. Analizzeremo insieme le vostre esigenze e vi presenteremo un approccio personalizzato per raggiungere i vostri obiettivi di crescita.

ANEWAY.IT | INFO@ANEWAY.IT

STAY TUNED

